RED HILLS

Red Hills Associate Plan 2026

आपके संपर्कों से कारोबार की शुरुआत

Build a property business through your connections

प्रॉपर्टी बिक्री के साथ कमाई और
अपना व्यवसाय बढ़ाने का अवसर

An opportunity to earn from property sales
and grow your business



Concept visual / सांकेतिक दृश्य

Your opportunity with Red Hills

Red Hills के साथ जुड़ने का अवसर

अपने ग्राहक संबंधों को प्रॉपर्टी व्यवसाय में उपयोग करें।

Use your customer relationships to build a property business.

01 **बिक्री पर कमाई / Sales income**

पात्र व्यवसाय पर लागू कमीशन।

Applicable commission on eligible business.

02 **आठ स्तर / Eight-level plan**

हर स्तर के लिए निर्धारित दरें।

Defined commission rates for each level.

03 **व्यवसाय विस्तार / Business growth**

व्यक्ति गत और टीम व्यवसाय का अवसर।

Opportunities through personal and team business.



From customer conversation to booking

ग्राहक बातचीत से बुकिंग तक

सही जानकारी और निर्णय लेने में ग्राहक का सहयोग।

Help customers understand the property and make informed decisions.



01 बातचीत

Conversation

बजट और जरूरत समझें।

Understand budget and needs.

02 प्रोजेक्ट

Project

उपलब्ध विकल्प समझाएँ।

Explain available property options.

03 साइट विज़िट

Site visit

मौके पर प्रॉपर्टी दिखाएँ।

Help customers view the property.

04 बुकिंग

Booking

दस्तावेज़ों में सहयोग दें।

Assist with the required documents.

Customer trust builds your reputation

ग्राहक का भरोसा, आपकी पहचान



01 **जरूरत की समझ / Understand needs**

बजट, पसंद और खरीदने का उद्देश्य जानें।

Understand the budget, preferences and purpose.

02 **स्पष्ट जानकारी / Clear information**

कीमत और भुगतान की लिखित शर्तें साझा करें।

Share the price and written payment terms.

03 **लगातार सहयोग / Stay connected**

विज़िट के बाद सवालों का जवाब दें।

Answer questions after the site visit.

Eight-level commission plan

आठ स्तरों की कमीशन योजना

स्तर और पात्रता के अनुसार लागू दरें

Rates apply according to the level and eligibility.



भुगतान स्वीकृत शर्तों के अनुसार है। इन दरों का योग किसी एक एसोसिएट की कमाई नहीं है।

Payouts follow approved terms. The sum of these rates is not the income of one associate.

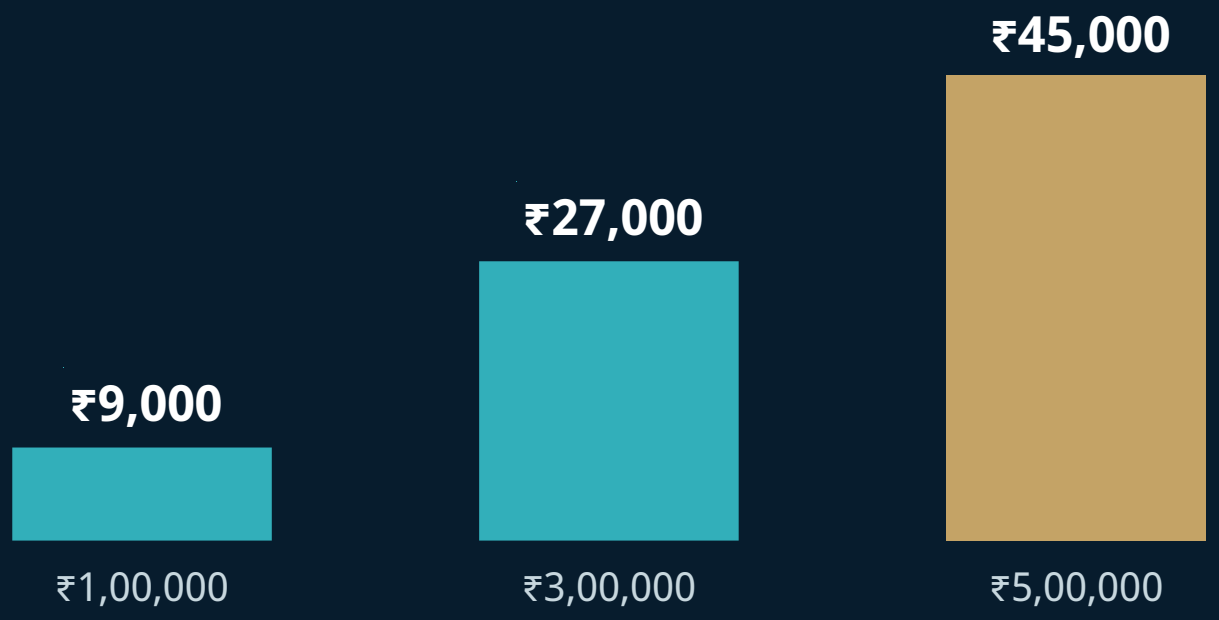
Commission example at a 9% rate

9% दर पर कमीशन का उदाहरण

यदि आपकी पात्र प्राप्त राशि पर 9% दर लागू हो

If a 9% rate applies to your eligible amount received.





केवल उदाहरण, निश्चि त या मासिक आय का वादा नहीं। भुगतान लागू शर्तों और कटौतियों पर निर्भर है।

Illustration only, not guaranteed or monthly income. Payouts depend on applicable terms and deductions.

An opportunity to grow with a team

टीम के साथ विस्तार का अवसर

स्वयं काम करें और सहयोगियों को व्यवसाय समझने में मदद दें।

Build your own business and help associates understand the work.

व्यक्ति गत व्यवसाय

Personal business

अपने ग्राहकों की पात्र बिक्री पर कमाई।

Earn on eligible sales to your own customers.

टीम व्यवसाय

Team business

पात्र टीम व्यवसाय पर स्तर के अनुसार आय।

Level income on eligible team business.



केवल किसी व्यक्ति को जोड़ने से आय सुनिश्चि त नहीं होती।

Adding a person alone does not guarantee income.

Questions before you begin

जुड़ने से पहले आपके सवाल



शुरुआत कैसे होगी? / How do I start?

प्रोजेक्ट और शर्तें समझकर ग्राहक बातचीत शुरू करें।

Learn the project and terms, then begin customer discussions.

कमाई का आधार? / What determines income?

प्राप्त भुगतान की पात्र राशि, लागू स्तर और योजना।

Eligible receipts, the applicable level and plan determine income.

भुगतान कब? / When will I be paid?

पात्र क्लोजिंग और अनुमोदन के बाद कंपनी की प्रक्रिया से।

After eligible closing and approval, under the company process.

स्पष्ट जानकारी

Clear information

क्या तैयार रखें? / What do I need?

स्पॉन्सर की जानकारी, नाम, मोबाइल, ईमेल और PAN।

Keep sponsor details, name, mobile, email and PAN ready.

Your first 30 days

पहले 30 दिनों का रोडमैप

नियमित छोटे कदमों से अपने काम को व्यवस्थित करें।

Organise your work through consistent, manageable steps.

सप्ताह 1
Week 1

तैयारी / Preparation

दस्तावेज़ और प्रोजेक्ट की जानकारी।

Prepare documents and learn the project.

सप्ताह 2
Week 2

बातचीत / Conversations

संभावित ग्राहकों की जरूरत समझें।

Understand potential customers' needs.

सप्ताह 3
Week 3

साइट विज़िट / Site visits

इच्छुक ग्राहकों को प्रॉपर्टी दिखाएँ।

Show the property to interested clients.

सप्ताह 4
Week 4

फॉलो-अप / Follow-up

अगली बातचीत और आगे की योजना।

Follow up and plan your next steps.



सुझाया गया कार्य-क्रम। परिणाम प्रयास, ग्राहक के निर्णय और लागू पात्रता पर निर्भर हैं।

Suggested activities. Results depend on effort, customer decisions and applicable eligibility.

RED HILLS

अगला कदम / YOUR NEXT STEP

आपकी शुरुआत एक मुलाकात से

Your journey starts with a conversation

अपने स्पॉन्सर या Red Hills कार्यालय से एसोसिएट परिचय बैठक तय करें।

Arrange an associate introduction meeting with your sponsor or the Red Hills office.

आवेदन से पहले योजना समझें और सवाल पूछें।

Understand the plan and ask questions before applying.



Concept visual / सांकेतिक दृश्य